



## はじめに：東大/京大生から厳選した、最優秀面接事例

本レポートは、マッキンゼー、BCG、ゴールドマンサックス、モルガンスタンレー等に合格した外資セミナー参加者の東京大学/京都大学の学生による、「最も優秀な内定者/志望者による面接内容」を編纂したものである。

本書では過去数年の東大/京大からの外資セミナー参加者数百名の中から、最優秀の10事例を含め計30名の面接内容を集中的に取り上げている。

最も優秀なグループ、優秀なグループ、標準的なグループに分類し、読者諸君が自身と比較し、相対的なポジショニングを把握することが可能である。

また社会人にとっても、若干20代前半でこれほどの実績と思考力を誇る志望者と比較することで、改めて本業界に内定し、活躍する人々の水準をベンチマークできることであろう。

なお面接内容は志望動機、強み、弱み、会社にどんな質問をしているか、エントリーシートの内容等“どの産業を受けても聞かれるオーソドックスな内容”であり、総合商社、日銀、広告会社、一流のメーカーを問わず、どの産業の志望者にも非常に有益な内容に仕上がっている。

最高学府とされる大学から、最難関企業を目指す人々による執筆内容は、貴方がどの業界を目指すにしても、多くの刺激/教訓を齎すことであろう。

我々は、よくある面接対策本の、信頼性に乏しい恣意的/個人的な面接評価に対して極めて懐疑的である。

実際外資コンサル/投資銀行をはじめとするプロフェッショナルファームの面接官は人事でなく現場の人々であり、杓子定規な基準など持ち合わせていない。

そもそも面接は総合評価というほど分析的なものではなく、「総合印象」という極めて曖昧で、主観的なものなのだ。

しかし実際に最難関企業群に内定している優秀な面接事例の、強みと欠点を含めて「総合的に」

(\*以上はサンプルです。以降は本編に続きます)

## 外資セミナーからの講評（総評）

最も優秀なグループに属する彼らはそれぞれ、具体的で達成困難な実績を前面に押し出している。

会社でプロのボクシング経験、研究開発の成功による3億円の予算獲得等、欧米科...等は、通常の東大生が曖昧に記述しがちな「サークルの問題を解決し...」や「人々とコミュニケーションし...」などのレベルとは一線を画している。

よく面接ではポテン...あって、現在の知識は問わない、と聞く。これらはある程度真実であり、我...計算させないし、繰り延べ税金資産の企業価値計算時の調整方法を質問した

しかし将来ビジネスで成功する...合までの人生でどれだけ達成しているかが大きなインディケーターになるの

私はこんなにモチベーションが強いです...だけや、「私はこんなにコミュニケーション能力があります!」「ゼミでもめ...等の測定不可能かつ凡庸な具体例より、よっぽど輝くのがこれら「賢こげ...的な実績を残している」Strong Candidates 達なのである。

## 最重要メッセージ: 何を聞かれても自信のユ

### ニークな強みを織り交ぜて議論を誘導

さて、誰からも金を積まれて欲しがられるトップクラス内定者たちは、志...巧みに自身の実績を織り交ぜる。彼らは聞かれてもいないのに自身の実績を、...に織り交ぜることに長けている。弱みを聞かれても、最後の質問を聞かれても、優秀だね。この仕事に向いてるね」という印象に繋がる発言をするのである。

そう、面接では必ずしも賢い面接官が出てくるとは限らない。

(\*以上はサンプルです。以降は本編に続きます)

## 外資セミナー面接事例（1）

京都大学 法学部 氏名：KM

### 第1志望：スタンレー証券

#### ②何故当社か？

投資銀行の中でも、債券業務こそが、最も自分の強みを生かすことが出来る分野なのではないかと考えているからです。

具体的には、債券業務は24時間体制でのリスク管理が必要となりますし、また巨額・長期の取引を行うため大きなリスクを伴う業務だと考えております。そうであれば、そこでは、『体力』『忍耐力』『頭の持久力』『迅速かつ正確な事務処理の能力』と言うものが、最も必要になってくると思うのです。

他方、私は在学中にボクシングを習得し、1年間休学をして、プロとして活動しておりました。

また引退後、司法試験の勉強にシフトし、司法試験の勉強に打ち込みました。その結果、択一式試験において上位5%の成績で合格することが出来ました。

このように、私は、ボクシングによって、『体力』『忍耐力』、また、司法試験によって、『頭の持久力』『迅速かつ正確な事務処理能力』を他人一倍、磨いてきました。

以上より、債券業務こそが、私が学生時代に磨いてきた強みを最大限に発揮出来る業務であり、企業価値の向上のために、私が大きな一助となることを期待してはならないかと考えています。

（\*以上はサンプルです。以降は本編に続きます）

## 自分の強みと弱み

『強み』

### 1、精神力の強さ

既述の通り、ボクシングのプロとして活動し、またその後、司法試験の勉強に打ち込みました。この1年間は、毎日、厳しい練習をこなし、自主的な10キロのロードワークも欠かしていません。

更には、スパークリング水も飲みません。また、司法試験の勉強は、1日平均13時間を勉強し、睡眠は失敗は許されません。そういった環境の中で、精神力の強さと言うものが鍛えられたと感じております。

### 2、正確かつ迅速な事務処理能力

司法試験の中でも、特に択一式試験の模擬試験の中で、膨大な文章を読み、それを的確かつ迅速に処理できなければなりません。

そういった試験において、上位5%に入る成績を挙げたのは、自分の強みとして迅速かつ正確な事務処理能力が、しっかり身についたものだと考えております。

### 3、頭の持久力

既述の通り、司法試験の勉強においては、1日13時間以上の勉強をこなします。それ故、この1年間で知的持久力と言うものは、相当鍛え上げられたと感じております。

### 4、体力

これは、ボクシング・司法試験に共通して、最低限必要なものですし、常にそういった環境に身をおいてきたため、体力というものには絶対の自信を持っております。

(\*以上はサンプルです。以降は本編に続きます)

## 外資セミナーからの講評

さて、彼は司法試験の一次試験をトップ5%で通っていることと、プロボクシングに通っていること、既に他の候補者を大きく引き離している。実際見かけもよく、はつらつとした印象だ。セミナーに来なくても楽勝で複数の内定を獲得したことであろう。

正確さ、積極性など、投資銀行やコンサルで求められる能力のアピールポイントは稀なケースであり、誰でもこれらのポイントに訴求しようとしてくる。

しかし他の東大生と違うのは、これら何を話すにしても、具体例を司法試験やプロボクシングで「能力を際立たせる実績」の中から繰り出すことができることである。

ここまでくれば、貴方を雇うか否かは何か、等の質問でいまちなことを言っているだけでもノープロブレム。ただ「これを言ったら一発アウト」みたいな馬鹿なことを言う人がいるが、面接は論理的で、感情的で、直感的な好き嫌いが大いに働く世界である。面接は論理的ではない。

彼は総合的に、明らかに「この人を雇えば後輩として優秀なプラスの学生に対し抜きん出ており、部下にして可愛げがあるであろう」と十分に満たしている。

(\*以上はサンプルです。以降は本編に続きます)

## 外資セミナー面接事例（４）

氏名（ YK）

大学（東京大学大学院○●研究科）

志望業界（戦略コンサルティングファーム、シンクタンク、製薬業界）

志望企業（○○○）

あなたの強みは何ですか？（業界及び第一志望の会社に対して）

製造業、とりわけ○○○を基盤とする企業の価値向上に貢献したいと考えたからです。私は再生医学○○○を研究してきた背景を活かして、生命科学とビジネスの融合の手助けをした○○○です。

再生医学はまさに再生医療○○○。生物学は中枢神経疾患に直結する学問であり、両分野とも基礎研究の発展が著○○○程度で私達の医療に変革をもたらすと予想されます。

その際、基礎医学研究とビジネスの両方○○○するブリッジ役がいると、両者の融合を効果的に進めることができ、当該企業○○○できると思えます。

基礎医学研究を通して培った、事実に基づいて論議○○○活かして、まずは様々な企業価値向上に力を尽くし、ゆくゆくは自分の研究○○○ビジネスの架け橋となっていきたいと考えています。

あなたの強みは何ですか？（志望業界の業務に直結する強みを、具

- ① チームで複数の作業を効率的に遂行していく力がある。例えば、マクドナルド○○○のアルバイトである。マクドナルドで働き始めて約1年後、注文が立て込む○○○作業をこなしていることを買われ、各作業場に何をどれだけ作るかを指示する○○○任された。

そこで私は以下の3点を意識して働いた。

（\*以上はサンプルです。以降は本編に続きます）

① いかに見やすいプレゼンテーション資料を作るかについてこだわりがある。それは次の3点である。1つ目は字と背景の色である。私は字を黄色にし、背景を濃青色としている。これにより、まるで夜空に浮かぶ星のように浮かび上がって見える。

また、黄緑色も際立つため強調部分を黄緑色にすることで区別させる。2つ目は字体である。日本語はゴシック体、英語は Arial のように細い部分のない字体を選び、できれば、図表においても、軸と軸ラベル、図内のポイントを大きく太くし、遠くからでも

3つ目は一つのスライドで一つの内容だけにする。これによって、発表を聞く人にとってスライド内でどこがポイントかがわかりやすくなる。

### 外資セミナーからの解説

仮に一番最初に威張るのがこの「*candidate*」とされる。これしか威張るものがなければ“しょぼい *candidate*”と思われるだろう。彼の証明された能力と、マクドナルドでのリーダーシップの実績を述べた後、コンサル及び投資銀行に強く求められる「きれいな資料作成の徹底」という強み、「*confidence*」を更に高める役割を果たしている。彼はコンサルに求められる強みと対し、それを裏付ける具体例を戦略的に選んでいるのではないか、と思える。彼の強みは極めて高い。

### あなたの弱みは何ですか？ (志望業界の業務に直結する強みを挙げて下さい)

一度何かに取り組んだら、それが終わるまで無休で取り組んでしまうこと。

例えば、大学での実験レポートがあります。ある生物実験のレポートでは、締め切りから取り組み始め、提出まで一睡もしませんでした。レポートで考察する内容のため、インターネットを検索したり、図書館で参考書を調べたり、レポートそれ自体の体裁を整えるために、などです。

### 外資セミナーからの解説

弱みを聞かれても巧みに「自分の強み」を嫌みなくアピールできている。「一に頼まれるといやといえなくて、、、」みたいな、一般的で甘っちょろい「強みの裏返しを狙ってるのが見え見えな弱み」に比べ、

(\*以上はサンプルです。以降は本編に続きます)

## 外資セミナー面接事例（13）

① 大学/大学院（東京大学） 学部（法学部）

② 氏名（IY）

### 第一志望はどの会社ですか？

（ゴールドマン・サックス）

面接で提出しているエントリーシートに提出した書類から、一つエッセイを  
選んでください。

■あなたは「目標」は何ですか？また、その理由を具体的に記入してください。（全長1000文字以内、興シティグループ証券）

金融のプロフェッショナルとして経験を備え、この国の経済の活性化と発展に貢献することが目標です。日本の経済そのものが、真にグローバルな競争力をつけるための手助けをしたいと考え

グローバル化の時代に日本という国を不思議に思われるかもしれませんが、むしろそのような時代だからこそ、日本の発展という点にこだわっているのです。

自分はナショナリストというわけではありませんが、愛した国である日本を愛してやまない人間です。アジア諸国の台頭や EU の形成、「脱炭素」の地位が揺らぎつつある今、日本は正念場の時期を迎えていると見ています。

その重要な時期に、是非とも自らの手で日本の発展に寄与したい。その夢が絵空事で終わらぬように相応の実力を備える、これが現時点での目標です。

## 外資セミナー面接事例（14）

① 大学/大学院（東京大学大学院） 学部（理学系研究科）